

Boost Your Sales

Plus qu'une promesse,
un engagement.



Together, Better Business



Vendre plus, avec moins d'efforts

Face à la concurrence, le moment est venu de revoir votre tactique de vente ? Vous êtes ambitieux et cherchez le moyen de multiplier vos opportunités commerciales ? Votre chiffre d'affaires est en chute libre et vous devez redresser rapidement votre business ? Vous souhaitez attirer et gagner des clients plus intéressants et rentables ? Vous voulez augmenter votre rendement commercial afin de vendre votre entreprise dans les meilleures conditions ? ...

Pour répondre à ces questions, Sales Consult vous propose une approche pragmatique et innovante.



Vendre n'est pas une question de chance

Notre méthode consiste à gagner, garder et booster votre clientèle. Elle repose sur le principe que vos résultats commerciaux ne sont pas une question de chance, mais la suite logique d'un processus mathématique mesurable et prévisible que l'on peut piloter ou influencer à tout moment.



Des outils pour mieux piloter vos ventes

Pour vous permettre d'être plus efficace, nous avons mis en place une série d'outils visant à raccourcir votre cycle de vente, en atténuant de façon constructive et mesurable les situations d'obstruction qui freinent votre business.



22% de performances supplémentaires

22% de performances supplémentaires avec votre équipe commerciale actuelle ; c'est le retour que nous vous proposons d'atteindre grâce à la mise en place d'un plan d'action agissant sur vos KPI's (indicateurs clés de performance)...

Et ce n'est qu'un exemple. Car avec Sales Consult, vos équipes placent leur énergie au bon endroit et avec plus de certitudes.

Désormais, fini le travail à l'intuition ! Vous augmentez vos ventes avec moins d'efforts, plus de plaisir et plus d'efficacité dans votre démarche...

Un service à la carte



Le diagnostic

Vous voulez avoir une vision claire de votre cible et du chemin le plus court pour l'atteindre?

Grâce à nos outils éprouvés, nous vous guidons, tel un **GPS**, à travers les étapes nécessaires à la réalisation de vos objectifs commerciaux. Identification et rétention de votre clientèle rentable, exploration de nouvelles opportunités (canaux de distribution, services, produits, marchés), acquisition de nouveaux clients... À l'aide de tableaux de bord explicites, nous dégageons vos opportunités commerciales inexploitées et identifions les **leviers** qui influenceront positivement vos ventes.



Le recrutement

Il vous manque le bon profil pour assurer le développement commercial de certaines régions ou de certains produits/services?

Nous recrutons pour vous le vendeur ou le sales manager dont vous avez besoin. Grâce à notre **outil exclusif** permettant d'accéder à l'ensemble des bases de données du marché, à notre lexique de compétences et à l'expertise unique de nos recruteurs eux-mêmes spécialisés dans le secteur de la vente, vous êtes certain de trouver la personne qui vous convient.



Le coaching

Vous souhaitez augmenter l'impact de vos équipes commerciales sur le terrain et aider vos sales managers à piloter leur force de vente?

Pour ce faire, nous mettons à votre disposition une série d'outils pratiques, d'exercices et de business games... Tous participent d'une même méthode basée sur le **plaisir de gagner ensemble** des projets. En quelques semaines, vous voyez une spirale positive s'enclencher au sein de vos équipes et simultanément votre chiffre d'affaires se met à grimper.



L'outsourcing

Vous ne disposez pas en interne des ressources nécessaires à la réalisation de vos objectifs de vente?

En fonction de vos attentes et de vos disponibilités, nous pouvons prendre en charge votre développement commercial durant une période donnée. Interim management, mise à disposition de ressources externes complète ou partielle : tout est possible ! Grâce à notre **approche unique** sur le marché et à un encadrement rigoureux, nous boostons vos résultats de façon immédiate et durable.

Confiez-nous la croissance et le redressement de votre business

Gagner la confiance de plus de 200 clients et générer un chiffre d'affaires de 12 millions d'euros en quelques années seulement, ça se mérite ! C'est pourquoi, chez Sales Consult, nous mettons un point d'honneur à nous assurer du niveau d'excellence de nos équipes et de nos outils. Méthode, processus, diversité des canaux de vente... Notre expertise et notre expérience multi-secteurs vous assurent un service haut de gamme, proche de vous et de vos besoins.

Nous vous garantissons :

- L'intervention de sales professionnels expérimentés et orientés résultats
- Le pragmatisme et la simplicité des solutions apportées
- Un impact commercial sur tous les départements de votre entreprise
- Des outils de reporting et de suivi des ventes à la fois utiles et pratiques
- La rapidité d'intervention
- Le respect des délais et des engagements
- Une parfaite confidentialité

Sales Consult est agréé CBFA, certifié MBTI et en neuro-marketing. Nos services sont subsidiés par la Région wallonne et Bruxelles-Capitale. Un atout incontestable pour les PME!



Avenue Louise, 235 - 1050 Bruxelles

Tél : +32 2 735 66 61 | Fax : +32 2 735 66 64 | angela.leone@salesconsult.be | www.salesconsult.be

Together, Better Business